

意欲ある企業様へ！国内縮小市場における勝ち残り戦略

# 市場占有率No.1になるにはポイントがあった！

## 経営セミナー

成功事例例に学ぶ

ビジネスマッチング付

7/28  
開催！

### <セミナー概要>

宅配寿司・釜飯というニッチな市場の中で、宅配寿司「銀のさら」をわずか1年9ヶ月で200店舗出店。その後、**市場占有率No.1 約50%**という脅威の実績を誇る快挙をなし遂げました。今回その「銀のさら」を運営する(株)レストランエクスプレスの開発部長 高岡昭二氏に、同社が今に至った経緯とノウハウについてお話頂きます。**国内縮小市場での生き残りをかけた戦いに勝ち残るためのポイント**をお聴き逃しなく！

1. 宅配寿司の「銀のさら」を開発した経緯
2. 短期間で、市場占有率No.1になれた要因
3. 情熱に裏打ちされた「向上し続ける商品力と人材」
4. 課題と今後の展望について



講師 (株)レストランエクスプレス  
開発部長 高岡 昭二氏

プロフィール：1968年生まれ(42歳)大学卒業後、OA機器メーカーの人事を7年半を経て、その後、飲食業、FCビジネスの世界に転じ、以来、現在まで約12年、様々な飲食業態を経験するとともにフランチャイズ本部の構築、推進を複数の会社で展開。その中の会社では、FCビジネス以外でも、株式上場前後の実務の経験や、新規事業・業態の開発の責任者としても経験あり。現在は、(株)レストラン・エクスプレスで、FC開発の責任者として従事。

日時：7月28日(水) 14:00～16:50 (13:30～受付)

会場：県民交流館パレア 10階 会議室 7

参加費：¥3,000 / 1人 経営者、役員、事業責任者のみ参加可能。1社2名様まででお願い致します

### 当日の スケジュール

14:00 15:50 第一部 導入講演&(株)レストランエクスプレス高岡 昭二氏 講演

16:00 16:50 第二部 ビジネスマッチング

ビジネスマッチングでは魅力ある商品をお持ちで販売パートナーを探しておられる企業様にブース出展頂き、マッチングを行います。(出店者は事前申し込みが必要です。¥7,000) 参加費、出店費については事前入金をお願いいたします。

主催/くまもと商売繁盛クラブ 共催/株式会社ベンチャー・リンク

後援(予定)：熊本県物産振興協会 熊本県商工会連合会 熊本商工会議所 熊本県経営コンサルタント協会、RKK熊本放送 TKUテレビ熊本 KKT熊本県民テレビ KAB熊本朝日放送 熊本日日新聞社 くまもと経済

【お問い合わせ】くまもと商売繁盛クラブ「成功事例に学ぶ経営セミナー」(担当:椿) TEL:096-211-8520

【個人情報の取扱いについて】ご記入いただく個人情報は、弊社地域振興事業部長の責任で管理し、セミナー運営以外には利用せず、また第三者への提供及び預託はございません。個人情報のご記入がない場合には、受付ができませんので、ご了承ください。なお、個人情報に関しては、上記問合せ窓口までご連絡ください。

お申し込みは以下をご記入  
いただき、そのまま



FAX:0120-213-943

までお送り下さい

貴社名:(カナ)	主業種:	年商: 百万円	従業員数: 人
参加者(代表者):	部署・役職:	ご参加人数: 人	
ご住所:〒	TEL:		
	FAX:		
E-mail:	参加希望	講演会	ビジネスマッチング (F1006)